

# 10 errores que están frenando la rentabilidad de tu negocio

Y COMO EVITARLOS



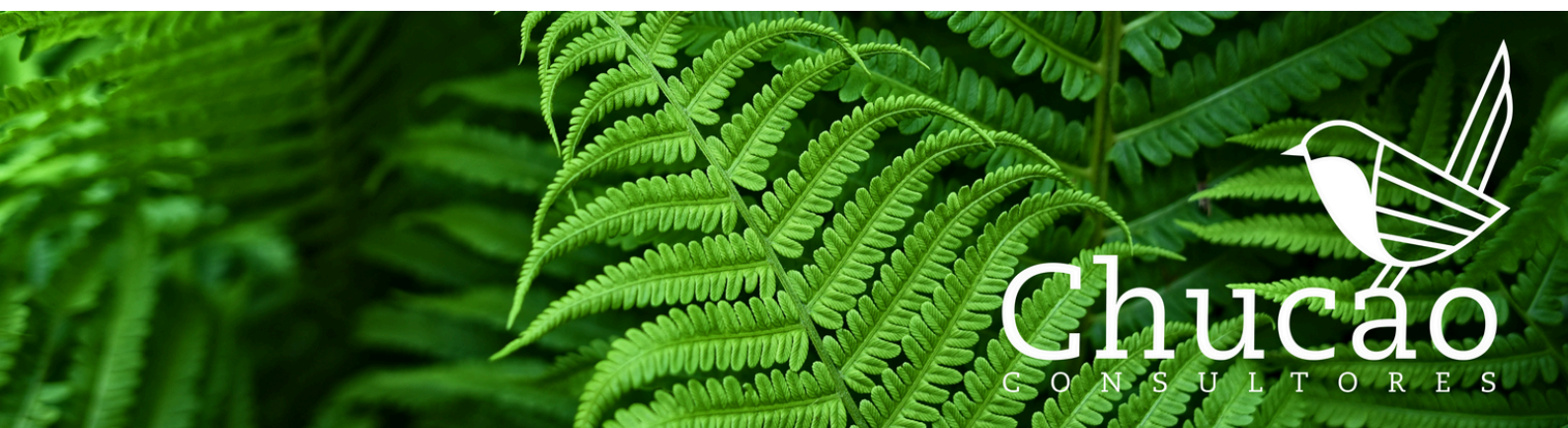
Una **mini guía práctica** para dueños de pequeñas y medianas empresas que quieren:

- 
- **Ordenar** su negocio y dejar de improvisar
  - Tomar decisiones más **rentables**
  - Ser más eficientes y **disfrutar** de sus resultados

Conoce los **desafíos** más comunes que enfrentan los dueños de PYMEs y aprende a evitarlos con **acciones concretas**.

---

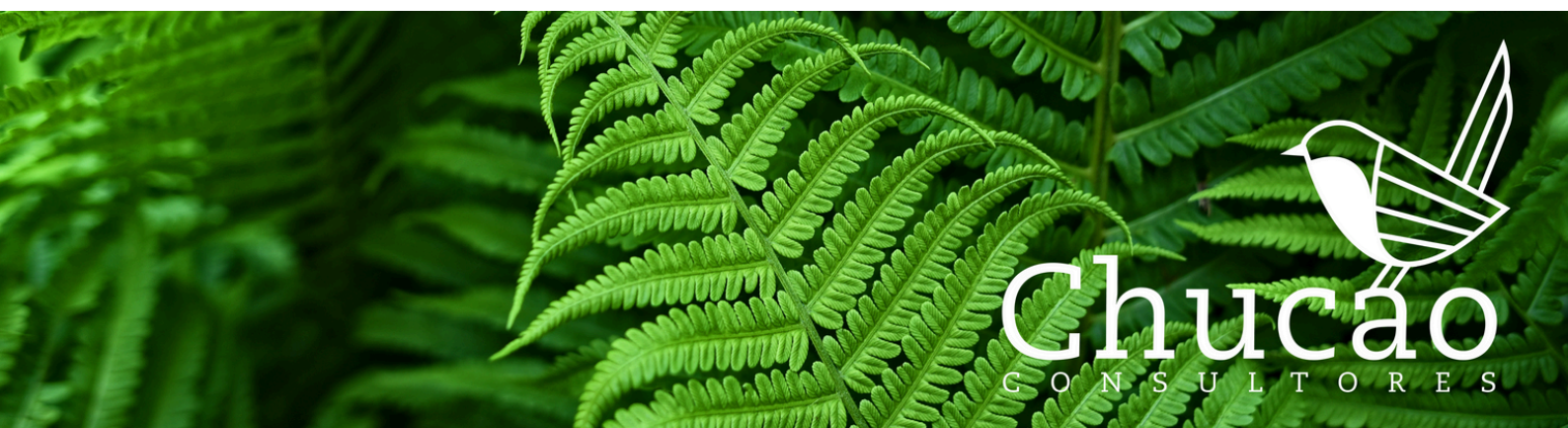
| Error común                                                       | Cómo evitarlo (acción concreta)                                                                                                           |
|-------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 1. No tienes claridad en tu modelo de negocio                     | Realiza una sesión de análisis de modelo de negocio (canvas o similar) y enfócate en revisar propuesta de valor, segmento y canales.      |
| 2. No sabes quién es realmente tu cliente ideal                   | Crea una ficha detallada de tu cliente ideal (buyer persona), basada en datos reales de tus mejores clientes actuales.                    |
| 3. Improvisas decisiones sin datos claros                         | Usa una herramienta simple (planilla o ERP) para registrar ventas, márgenes y costos fijos. Revisa estos datos al menos 1 vez por semana. |
| 4. No mides tus costos ni tu rentabilidad por producto o servicio | Calcula el margen de ganancia de cada servicio o producto. Si no sabes cómo hacerlo, parte con una tabla de costos básicos por ítem.      |
| 5. Delegas sin procesos claros                                    | Documenta al menos 3 procesos clave de tu negocio. Puedes usar videos, checklists o plantillas en Google Drive.                           |





| Error común                                            | Cómo evitarlo (acción concreta)                                                                                                                          |
|--------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 6. Tienes ofertas poco claras o que no comunican valor | Reformula tus ofertas empezando por el problema que resuelves. Usa una estructura simple: "Ayudo a [cliente] que quiere [beneficio] sin [frustración]".  |
| 7. No agendas tiempo para pensar estratégicamente      | Reserva 1 hora a la semana solo para ti como dueñ@ de negocio. Usa ese tiempo para revisar avances, números y planificación.                             |
| 8. No tienes metas medibles ni seguimiento regular     | Define 3 indicadores clave (KPIs) y haz seguimiento mensual: por ejemplo, ventas mensuales, conversión de clientes o margen promedio.                    |
| 9. Tu negocio depende 100% de ti                       | Identifica una tarea que puedas delegar esta semana. Parte con lo simple: agenda, cotizaciones, atención por WhatsApp, etc.                              |
| 10. No pides ayuda profesional                         | Agéndate una sesión externa. Hablar con alguien fuera del día a día te da claridad y enfoque. Aunque sea una vez al trimestre, te cambia la perspectiva. |

Más del 75% de los emprendedores no busca ayuda profesional, mostrando reticencia a recurrir a asesores, coaches o consultores, muchas veces debido al estigma, al costo o la falta de tiempo.



¿TE IDENTIFICASTE CON 3 O MÁS?

## ¡Es momento de actuar!

---

En Chucao Consultores ayudamos a dueños y dueñas de negocios a salir del agobio, **ordenar** sus operaciones y **escalar** con claridad.



Consultorías **cortas, precisas y concisas.**



Te ayudamos a detectar **prioridades** y construir un camino claro.



Visita **[www.chucaoconsultores.cl](http://www.chucaoconsultores.cl)** para agendar ahora tu **diagnóstico gratuito.**

